7 Mindset & Habits of Multi-Millionaire People

(That 99% People Never Learn)

By Deepak Jain 2.O

India's Leading Healer & Manifestation Coach

Introduction

सच्चाई जो स्कूल और कॉलेज कभी नहीं सिखाते

अगर आप अपनी पूरी schooling और college life याद करें…

तो आपको क्या सिखाया गया?

- Maths
- Physics

- History
- Chemistry
- Geography

लेकिन एक भी subject ऐसा नहीं था जो आपको सिखाता:

- पैसा कैसे manage करें
- पैसा कैसे grow करें
- पैसा आपके लिए कैसे काम करे

हम सबको सिखाया गया:

“अच्छे नंबर लाओ…
अच्छी नौकरी मिल जाएगी…
जिंदगी set हो जाएगी।”

लेकिन किसी ने यह नहीं सिखाया:

“अगर नौकरी चली गई तो क्या होगा?”
“अगर inflation बढ़ गया तो क्या होगा?”
“अगर आपकी income रुक गई तो क्या होगा?”

सिस्टम हमें **employees बनना सिखाता है**।

लेकिन बहुत कम लोग सीखते हैं
wealth creators बनना।

यही कारण है कि दुनिया में:

- 90% लोग financial stress में जीते हैं
- 9% लोग comfortable life जीते हैं
- और केवल 1% लोग financial freedom enjoy करते हैं

सवाल यह नहीं है कि वे लोग lucky हैं।

सवाल यह है:

उन्होंने ऐसा क्या सीखा
जो बाकी लोगों ने कभी नहीं सीखा?

यही इस guide का purpose है।

आज आप सीखेंगे:

7 Mindsets और Habits
जो multi-millionaires की psychology बनाते हैं।

Mindset 1

They Think in Decades, Not in Months

Average mindset:

“इस महीने salary आ जाए बस।”

Multi-millionaire mindset:

“मैं अगले 20 साल की wealth कैसे create करूँ?”

जब कोई व्यक्ति **short term सोचता है**
तो वह हमेशा survival mode में रहता है।

लेकिन जब कोई **long term vision** बनाता है
तो decisions भी powerful हो जाते हैं।

Example

Warren Buffett ने अपना पहला investment
11 साल की उम्र में किया था।

लेकिन उनका focus quick profit नहीं था।

उनका focus था:

“Compound growth”

उन्होंने decades तक patience रखा।

Result:

वे दुनिया के richest investors में से एक बने।

Reality Check

आज 90% लोग क्या करते हैं?

- quick money
- trading hype

- crypto rumors
- shortcuts

लेकिन wealth shortcuts से नहीं बनती।

Wealth systems से बनती है।

Workbook Activity

अपने आप से honestly पूछें:

1️⃣ मैं 5 साल बाद financial life कहाँ देखता हूँ?
2️⃣ 10 साल बाद मेरी income कितनी होनी चाहिए?
3️⃣ क्या मैं अभी ऐसे decisions ले रहा हूँ जो long-term wealth बनाएंगे?

लिखिए:

मेरी long-term financial vision:

Mindset 2

They Invest in Knowledge Before Investing in Money

Average mindset:

“Course महंगा है।”

Millionaire mindset:

“अगर यह knowledge मुझे 10X growth दे सकती है
तो यह investment है।”

Example

Bill Gates
आज भी साल में **50+ किताबें पढ़ते हैं।**

सवाल:

एक multi-billionaire को पढ़ने की क्या जरूरत है?

क्योंकि वे जानते हैं:

Knowledge = leverage.

Harsh Truth

बहुत लोग ₹1500 की course खरीदने से डरते हैं।

लेकिन ₹2000 की party करने में hesitation नहीं होता।

यह difference है:

consumer mindset
vs
creator mindset

Workbook Activity

लिखिए:

पिछले 12 महीनों में आपने invest किया:

- Entertainment पर: ₹____
- Learning पर: ₹____

अब खुद से पूछिए:

“क्या मेरा spending pattern
मेरे future wealth को support करता है?”

Mindset 3

They Take Calculated Risks

Average mindset:

“Risk मत लो… safe रहो।”

लेकिन सच्चाई:

Safe life अक्सर financially risky होती है।

क्यों?

क्योंकि:

- jobs replace हो रही हैं
- industries बदल रही हैं

- AI आ रहा है

Example

Elon Musk ने
अपनी कंपनी बनाने के लिए

अपनी पूरी savings risk पर लगा दी।

कई बार almost bankrupt हुए।

लेकिन risk लेने की वजह से ही:

- Tesla
- SpaceX

जैसी companies बनीं।

Workbook Reflection

अपने आप से पूछें:

- कौन सा risk मैं लेने से डर रहा हूँ?
- अगर मैं 5 साल बाद पीछे देखूँ तो क्या regret होगा?

लिखिए:

“अगर मैं डर को side कर दूँ
तो मैं यह action लूँगा:”

Mindset 4

They Build Powerful Networks

Success अकेले नहीं बनती।

Success networks से बनती है।

Example

Steve Jobs ने
अपनी life में powerful mentors और partners के साथ काम किया।

उनका network ही innovation का ecosystem बना।

Truth

आपकी life की direction अक्सर तय होती है:

आपके 5 closest लोगों से।

अगर आपके आसपास लोग हैं जो:

- complain करते हैं
- blame करते हैं
- risk नहीं लेते

तो mindset भी वही बन जाएगा।

Workbook Activity

अपने circle के 5 लोगों के नाम लिखिए।

1.
2.
3.
4.

5.
अब पूछिए:

क्या यह लोग मुझे grow करा रहे हैं
या रोक रहे हैं?

Mindset 5

They Master Emotional Control

Money decisions emotions से खराब होते हैं।

Fear और greed financial mistakes कराते हैं।

Example

Ray Dalio
दुनिया के top hedge fund managers में से हैं।

उनका rule है:

“Decisions logic से लो, emotions से नहीं।”

Workbook Activity

अपने biggest financial mistakes लिखिए:

1.
2.
3.

फिर लिखिए:

इन decisions में कौन सा emotion था?

- fear
- greed
- pressure

Mindset 6

They Build Systems, Not Just Income

Average mindset:

“मैं काम करके पैसा कमाऊँ।”

Millionaire mindset:

“System बनाओ जो पैसा generate करे।”

Example

Jeff Bezos ने
एक online bookstore से शुरुआत की।

लेकिन उनका vision system का था।

Result:

Amazon एक global ecosystem बन गया।

Workbook Activity

सोचिए:

क्या आपकी income सिर्फ आपकी time पर depend है?

अगर हाँ
तो system बनाना जरूरी है।

लिखिए:

एक system idea जो income create कर सकता है:

Mindset 7

They Have Mentors & Coaches

हर successful person के पीछे
एक mentor होता है।

Example

Tony Robbins
दुनिया के biggest life coaches में से हैं।

लेकिन वे खुद भी mentors रखते हैं।

क्यों?

क्योंकि:

Blind spots हर इंसान के होते हैं।

Reality

आप खुद अपनी psychology नहीं देख सकते।

इसीलिए coaching powerful होती है।

Final Truth

अगर आप honest हों…

तो आप समझेंगे:

हमारी financial struggles का reason
हमारी intelligence नहीं है।

Reason है:

wrong mindset
wrong habits
wrong guidance

Invitation

इसी reason से मैंने बनाया है:

1% Champion Club

एक ऐसा mentorship ecosystem जहाँ हम सीखते हैं:

- wealth mindset
- success psychology
- manifestation principles
- financial growth strategies

ताकि आप भी **top 1% thinkers** की category में आ सकें।

Final Reflection Exercise

इन सवालों के जवाब लिखिए:

1️⃣ अगर पैसे की problem खत्म हो जाए
तो मैं कैसी life जीना चाहता हूँ?

2️⃣ मैं अभी क्यों उस life में नहीं हूँ?

3️⃣ मुझे कौन सा mindset change करना होगा?

7 Mindsets & Habits of Multi-Millionaire Thinkers

(The Inner Psychology Behind Extraordinary Wealth)

By Deepak Jain 2.O
India's Leading Healer & Manifestation Coach

A Question That Can Change Your Life

मैं आपसे एक सीधा सवाल पूछना चाहता हूँ।

मान लीजिए…

आप 60 साल के हो चुके हैं।

आप पीछे मुड़कर अपनी जिंदगी देखते हैं।

और खुद से पूछते हैं:

“क्या मैंने वो जिंदगी जी
जिसके लिए मैं पैदा हुआ था?”

अब दो possibilities हैं।

Possibility 1

आप कहेंगे:

“काश…
मैंने अपने सपनों को seriously लिया होता।”

Possibility 2

आप मुस्कुराएँगे और कहेंगे:

“मैंने डर के बावजूद action लिया…
और अपनी destiny खुद बनाई।”

यह guide इस difference के बारे में है।

The Brutal Truth About Money

दुनिया में तीन तरह के लोग होते हैं।

1️⃣ Survival Mindset

ये लोग हर महीने survive करते हैं।

- salary आई
- bills गए
- फिर next salary का इंतज़ार

यह financial treadmill है।

2️⃣ Comfortable Mindset

ये लोग ठीक-ठाक earn करते हैं।

लेकिन wealth create नहीं करते।

Life stable है
लेकिन extraordinary नहीं।

3️⃣ Wealth Creators

ये लोग money को समझते हैं।

वे जानते हैं:

पैसा कमाना एक skill है
लेकिन wealth बनाना एक psychology है।

और यही psychology आज आप सीखने वाले हैं।

Mindset 1

They Design Their Life Intentionally

Average person life **by default** जीता है।

Millionaire thinkers life **by design** जीते हैं।

एक दिन किसी ने पूछा:

“तुम्हारा life plan क्या है?”

वह बोला:

“देखते हैं… जो होगा देखा जाएगा।”

यही problem है।

अगर life का direction decide नहीं होगा
तो circumstances direction decide कर देंगे।

Example

Arnold Schwarzenegger
जब teenager थे
उन्होंने एक notebook में लिखा था:

- bodybuilding champion बनना

- Hollywood actor बनना
- America में success create करना

लोग हँसते थे।

लेकिन vision इतना clear था
कि universe को भी direction मिल गया।

Reality Punch

अगर आप अपनी life design नहीं करते
तो society आपके लिए default script लिख देती है।

- school
- college

- job
- EMI
- retirement

Workbook Reflection

लिखिए:

अगर कोई limitation न हो
तो मेरी ideal life कैसी होगी?

- income
- lifestyle
- contribution

Mindset 2

They Think Like Investors, Not Consumers

Consumer mindset:

“यह चीज़ मुझे अच्छी लग रही है
मैं इसे खरीद लेता हूँ।”

Investor mindset:

“यह decision मेरे future wealth को बढ़ाएगा या घटाएगा?”

Example

Robert Kiyosaki
एक concept सिखाते हैं।

Assets vs Liabilities.

- asset = जो पैसा लाए
- liability = जो पैसा ले जाए

Self-Check Exercise

अपने पिछले 6 महीने के purchases लिखिए।

फिर mark करें:

- Asset
- Liability

बहुत लोगों को यहाँ
पहला financial awakening होता है।

Mindset 3

They Fall in Love With Growth

Millionaire thinkers को comfort से ज्यादा
growth पसंद होती है।

Example

Oprah Winfrey
गरीबी में पैदा हुईं।

लेकिन उन्होंने अपने environment को
अपनी identity नहीं बनने दिया।

उन्होंने सीखना नहीं छोड़ा।

और यही habit
उनकी extraordinary success का foundation बनी।

Powerful Dialogue

एक mentor ने मुझसे कहा था:

“Deepak…
अगर तुम grow नहीं कर रहे
तो तुम slowly decline कर रहे हो।”

Growth optional नहीं है।

Growth survival है।

Workbook Exercise

खुद से पूछिए:

मैं अभी किस skill पर काम कर रहा हूँ
जो मुझे अगले level पर ले जाएगी?

Mindset 4

They Upgrade Their Identity

Wealth actions से नहीं
identity से बनती है।

अगर identity है:

“मैं middle class इंसान हूँ”

तो subconscious उसी reality को बनाए रखेगा।

लेकिन अगर identity है:

“मैं value creator हूँ”

तो actions automatically change हो जाते हैं।

Example

Sara Blakely
एक door-to-door sales job करती थीं।

लेकिन उन्होंने खुद को हमेशा entrepreneur देखा।

Identity future को shape करती है।

Identity Exercise

यह sentence पूरा करें:

“मैं एक ऐसा इंसान हूँ जो…”

Mindset 5

They Learn From Failure Faster

Average mindset:

Failure = embarrassment

Millionaire mindset:

Failure = feedback

Example

Thomas Edison
ने 1000 से ज्यादा attempts किए
electric bulb बनाने के लिए।

किसी ने पूछा:

“आप 1000 बार fail हुए।”

उन्होंने जवाब दिया:

“मैं fail नहीं हुआ।
मैंने 1000 तरीके discover किए
जो काम नहीं करते।”

Workbook Exercise

अपनी 3 failures लिखिए।

अब लिखिए:

इनसे क्या lesson मिला?

Mindset 6

They Surround Themselves With Better Thinkers

Environment invisible force है।

आपका mindset silently shape होता है।

अगर आप उन लोगों के साथ रहते हैं
जो हमेशा complain करते हैं…

तो धीरे-धीरे ambition fade हो जाता है।

Example

Napoleon Hill
ने mastermind concept explain किया।

जब powerful minds साथ आते हैं
तो intelligence multiply होती है।

Reflection

आपका current environment:

- inspire करता है
  या
- drain करता है?

Mindset 7

They Seek Guidance

सफल लोग ego से नहीं
learning से operate करते हैं।

Example

Serena Williams
इतिहास की greatest tennis players में से एक हैं।

लेकिन फिर भी उनके coaches रहे।

क्यों?

क्योंकि:

Outside perspective blind spots दिखाता है।

A Moment of Truth

अगर आप deeply सोचें…

तो problem lack of potential नहीं है।

Problem है:

- direction की कमी
- right mentorship की कमी
- सही mindset ecosystem की कमी

Why I Created

Anokha Brain – LTM (Life Transformational Mastery)

यह सिर्फ एक course नहीं है।

यह एक **deep mentorship journey** है
जहाँ हम work करते हैं:

- mindset rewiring
- success psychology
- wealth consciousness
- life purpose alignment

यह program उन लोगों के लिए है
जो average life से संतुष्ट नहीं हैं।

जो अपने अंदर की greatness को जगाना चाहते हैं।

Final Workbook Question

इन सवालों को seriously लिखिए:

1️⃣ अगर मैं ऐसे ही 10 साल और जीता रहा
तो मेरी life कैसी होगी?

2️⃣ अगर मैं आज decision ले लूँ grow करने का
तो मेरी life कैसी बन सकती है?

3️⃣ क्या मैं अपनी destiny को chance पर छोड़ना चाहता हूँ
या design करना चाहता हूँ?

7 Mindsets & Habits of Multi-Millionaire Thinkers

The Inner Game of Wealth & Extraordinary Success

By Deepak Jain 2.O
India's Leading Healer & Manifestation Coach

Before We Begin

एक सच्चाई जो आपको शायद कभी नहीं बताई गई

अगर आप अपनी पूरी education system को ध्यान से देखें…

तो आपको क्या सिखाया गया?

- Maths solve करना
- History याद करना
- Physics के formulas

- Chemistry के reactions

लेकिन किसी ने यह नहीं सिखाया:

- पैसा कैसे manage करें
- पैसा कैसे grow करें
- पैसा आपके लिए कैसे काम करे

आपको सिखाया गया:

“अच्छे नंबर लाओ…
अच्छी नौकरी मिल जाएगी।”

लेकिन किसी ने नहीं सिखाया:

“अगर नौकरी चली गई तो क्या होगा?”
“अगर income रुक गई तो क्या होगा?”
“अगर inflation आपकी savings को खा जाए तो क्या होगा?”

यह system आपको **job seeker** बनाता है।

लेकिन दुनिया के richest लोग
wealth creator बनते हैं।

यही difference है।

और इसी difference को समझने के लिए
यह guide बनाई गई है।

The Invisible Barrier

ज्यादातर लोग सोचते हैं:

“अगर मेरे पास ज्यादा पैसा होता
तो मेरी life बदल जाती।”

लेकिन reality उलटी है।

जब mindset बदलता है
तब पैसा life में आता है।

Wealth पहले mind में बनती है
फिर bank account में।

Mindset 1

Millionaires Decide Their Future

Average person life **by accident** जीता है।

Millionaires life **by intention** जीते हैं।

वे life को random नहीं छोड़ते।

वे life को design करते हैं।

Example

Jim Rohn
कहते थे:

“अगर आप अपनी life plan नहीं करते
तो आप किसी और के plan का हिस्सा बन जाते हैं।”

यह line simple है
लेकिन life changing है।

Workbook Reflection

लिखिए:

अगर कोई limitation न हो
तो मेरी ideal life कैसी होगी?

- income
- lifestyle
- freedom
- contribution

Mindset 2

Millionaires Invest in Themselves First

बहुत लोग सोचते हैं:

“अगर मेरे पास ज्यादा पैसा होगा
तो मैं learning में invest करूंगा।”

लेकिन millionaires उल्टा करते हैं।

वे कहते हैं:

“पहले मैं खुद को upgrade करूँगा
फिर income automatically बढ़ेगी।”

Example

Charlie Munger
हर दिन hours reading करते थे।

उनका belief था:

“Compounding knowledge
compounding money से पहले आता है।”

Reflection Exercise

अपने आप से पूछिए:

पिछले 12 महीनों में मैंने invest किया:

- entertainment पर कितना
- learning पर कितना

Mindset 3

Millionaires Think in Systems

Average person:

Time देकर पैसा कमाता है।

Millionaire:

System बनाकर पैसा कमाता है।

Example

Jeff Bezos
अगर केवल salary पर depend करते
तो Amazon कभी नहीं बनता।

उन्होंने system बनाया।

और system ने wealth create की।

Reflection

क्या आपकी income
आपके time पर depend है?

अगर हाँ
तो system building सीखना जरूरी है।

Mindset 4

Millionaires Control Their Emotions

Money decisions emotions से खराब होते हैं।

Fear और greed दोनों dangerous हैं।

Example

Ray Dalio
कहते हैं:

“If you don’t control emotions
markets will control you.”

Workbook Exercise

अपनी 3 biggest financial mistakes लिखिए।

फिर लिखिए:

इन decisions के पीछे कौन सा emotion था?

Mindset 5

Millionaires Surround Themselves With Growth

Environment silent force है।

आपका mindset धीरे-धीरे
आपके circle जैसा बन जाता है।

Example

Napoleon Hill
ने mastermind concept explain किया।

जब powerful minds साथ आते हैं
तो ideas multiply होते हैं।

Reflection

आपके closest 5 लोग:

1.
2.
3.
4.
5.

क्या यह लोग growth inspire करते हैं?

Mindset 6

Millionaires Redefine Failure

Average person:

Failure = embarrassment

Millionaire:

Failure = data

Example

Elon Musk
कई बार companies almost fail हुईं।

लेकिन failure ने उन्हें smarter बनाया।

Reflection Exercise

अपनी 3 failures लिखिए।

फिर लिखिए:

इन failures ने मुझे क्या सिखाया?

Mindset 7

Millionaires Seek Mentorship

सफल लोग अकेले journey नहीं करते।

वे mentors रखते हैं।

Example

Tony Robbins
दुनिया के biggest coaches में से हैं।

लेकिन उनके भी mentors हैं।

क्यों?

क्योंकि:

Blind spots हर इंसान के होते हैं।

The Realisation Moment

अगर आप honestly सोचें…

तो आपकी life में biggest challenges शायद ये हैं:

- clarity की कमी
- right strategy की कमी
- सही environment की कमी

और यही reason है कि मैंने create किया:

Anokha Brain

LTM – Life Transformational Mastery

यह program सिर्फ information नहीं देता।

यह transformation पर focus करता है।

हम work करते हैं:

- mindset rewiring
- wealth psychology
- success habits
- clarity & life direction

Final Reflection

अपने आप से पूछिए:

अगर मैं अगले 10 साल
exactly ऐसे ही जीता रहा…

तो मेरी life कैसी होगी?

और अगर मैं आज
growth का decision ले लूँ…

तो मेरी life कैसी बन सकती है?

Final Message

आपकी life average नहीं होनी चाहिए।

आपके अंदर उससे कहीं ज्यादा potential है।

बस उसे सही direction चाहिए।

7 Mindsets & Habits of Multi-Millionaire Thinkers

The Inner Game of Wealth, Freedom & Extraordinary Life

By Deepak Jain 2.O
India's Leading Healer & Manifestation Coach

A Conversation That Can Change Your Life

कल्पना कीजिए…

आप 65 साल के हैं।

आप एक शांत जगह बैठे हैं
और अपनी पूरी life के बारे में सोच रहे हैं।

आप अपने आप से एक सवाल पूछते हैं:

“क्या मैंने अपनी जिंदगी को पूरी तरह जिया…
या बस परिस्थितियों के अनुसार जीता रहा?”

बहुत से लोग इस उम्र में आकर realize करते हैं:

- उन्होंने सपने देखे
- लेकिन उन्हें pursue नहीं किया

- उन्हें potential महसूस हुआ
- लेकिन उसे develop नहीं किया
- उन्हें पता था कि वे ज्यादा कर सकते हैं
- लेकिन comfort zone से बाहर नहीं निकले

और तब उनके मन में एक शब्द आता है:

“काश…”

यह guide उस “काश” को
आज ही खत्म करने के लिए है।

The Hidden Truth About Wealth

दुनिया के सबसे successful लोग
हमसे ज्यादा intelligent नहीं होते।

उनके पास कोई magical luck भी नहीं होता।

लेकिन उनके पास एक चीज़ होती है:

Different thinking pattern

उनकी psychology अलग होती है।

वे money को अलग तरीके से समझते हैं।

वे opportunities को अलग तरीके से देखते हैं।

और यही mindset धीरे-धीरे
extraordinary wealth create करता है।

Mindset 1

They Take Radical Responsibility for Their Life

Average mindset:

“मेरी situation ऐसी है क्योंकि…”

- economy खराब है
- family support नहीं मिला
- opportunities नहीं मिली

लेकिन millionaire mindset अलग है।

वे कहते हैं:

“मेरी life मेरी responsibility है।”

Example

Howard Schultz
गरीबी में बड़े हुए।

उनके घर में कई बार basic bills भरने के पैसे नहीं होते थे।

लेकिन उन्होंने decide किया:

“मैं अपने environment का product नहीं बनूँगा
मैं अपना future create करूँगा।”

और वही mindset उन्हें
Starbucks empire तक ले गया।

Workbook Exercise

लिखिए:

मेरी life में 3 चीज़ें
जिनके लिए मैं दूसरों को blame करता हूँ।

अब लिखिए:

अगर मैं पूरी responsibility ले लूँ
तो मैं क्या different कर सकता हूँ?

Mindset 2

They Think Bigger Than Their Current Reality

Average person अपनी current situation से सोचता है।

Millionaires future possibility से सोचते हैं।

Example

Walt Disney
जब Disneyland का idea आया
तो कई investors ने कहा:

“यह unrealistic है।”

लेकिन vision इतना powerful था
कि eventually पूरी entertainment industry बदल गई।

Reflection Exercise

यह sentence पूरा करें:

अगर मुझे failure का डर न हो
तो मैं यह create करना चाहूँगा:

Mindset 3

They Obsess Over Learning

Learning उनके लिए hobby नहीं होती।

Learning उनकी strategy होती है।

Example

Mark Cuban
अपने early career में
दिन में **3-4 घंटे पढ़ते थे।**

क्यों?

क्योंकि वे जानते थे:

“जो व्यक्ति तेजी से सीखता है
वही तेजी से grow करता है।”

Workbook Reflection

अपने आप से पूछिए:

पिछले 6 महीनों में
मैंने कौन सा skill develop किया?

अगर answer नहीं है
तो यह growth alarm है।

Mindset 4

They Redesign Their Identity

Wealth actions से नहीं
identity से बनती है।

अगर identity है:

“मैं average इंसान हूँ”

तो subconscious उसी level की life create करेगा।

लेकिन अगर identity है:

“मैं extraordinary impact create करने आया हूँ”

तो decisions बदल जाते हैं।

Example

Sara Blakely
जब business शुरू किया
तो उनके पास experience नहीं था।

लेकिन identity clear थी:

“मैं entrepreneur हूँ।”

और वही belief
global brand तक ले गया।

Identity Exercise

लिखिए:

मेरी current identity क्या है?

अब लिखिए:

मेरी powerful identity क्या हो सकती है?

Mindset 5

They Build High-Quality Circles

आपका environment
आपके ambition का ceiling बन सकता है।

Example

Jim Rohn
कहते थे:

“You become the average
of the five people you spend most time with.”

यह statement simple है
लेकिन deeply powerful है।

Workbook Activity

अपने 5 closest लोगों के नाम लिखिए।

अब पूछिए:

- क्या ये लोग inspire करते हैं?
- या energy drain करते हैं?

Mindset 6

They Turn Pain Into Power

हर successful person
किसी pain से गुज़रा है।

लेकिन difference यह है:

वे pain को fuel बना लेते हैं।

Example

Oprah Winfrey
उनकी childhood बेहद कठिन थी।

लेकिन उन्होंने उस pain को
purpose में बदल दिया।

Reflection

अपने biggest struggles लिखिए।

अब लिखिए:

क्या यह struggle
मेरी strength बन सकता है?

Mindset 7

They Seek Transformation, Not Just Information

Information हर जगह है।

YouTube पर भी।

Books में भी।

लेकिन transformation rare है।

क्यों?

क्योंकि transformation के लिए चाहिए:

- accountability
- mentorship
- environment

Example

Tony Robbins
दुनिया के top coaches में से हैं।

लेकिन वे खुद भी mentors रखते हैं।

The Moment of Realisation

अगर आप deeply सोचें…

तो शायद आपकी life में biggest missing pieces हैं:

- clarity
- direction
- powerful environment

और यही reason है कि मैंने create किया:

Anokha Brain

LTM – Life Transformational Mastery

यह program केवल knowledge नहीं देता।

यह mindset rewiring पर काम करता है।

इस mentorship journey में हम focus करते हैं:

- wealth psychology
- purpose clarity
- high-performance habits
- success mindset

यह program उन लोगों के लिए है
जो average life से संतुष्ट नहीं हैं।

जो अपने अंदर की potential को unlock करना चाहते हैं।

Deep Final Workbook Exercise

इन सवालों के answers honestly लिखिए।

Question 1

अगर मैं अगले 10 साल
exactly ऐसे ही जीता रहा…

तो मेरी life कैसी होगी?

Question 2

अगर मैं आज
growth का decision ले लूँ…

तो मेरी life कैसी बन सकती है?

Question 3

क्या मैं अपनी destiny
chance पर छोड़ना चाहता हूँ?

या consciously design करना चाहता हूँ?

Final Message

आपके अंदर potential है।

लेकिन potential अपने आप reality नहीं बनता।

उसे direction चाहिए।

उसे environment चाहिए।

उसे mentorship चाहिए।

और शायद यह guide
आपके transformation की शुरुआत हो।

The Millionaire Mindset Workbook

7 Mindsets & Habits That Separate the 1% From the 99%

By Deepak Jain 2.O
India's Leading Healer & Manifestation Coach

Before You Start

यह workbook पढ़ने के लिए नहीं है।

यह **self-awakening process** है।

अगर आप इसे honestly complete करते हैं
तो आपको अपने mindset के बारे में बहुत powerful realisations मिलेंगे।

इस workbook को करते समय:

✔ जल्दी मत करें
✔ हर exercise पर समय दें
✔ अपने answers honestly लिखें

याद रखें:

Awareness ही transformation का पहला step है।

Part 1

Your Current Mindset Reality

सबसे पहले हमें यह समझना होगा:

हम अभी किस mindset के साथ जी रहे हैं।

क्योंकि अक्सर लोग skills सीखने की कोशिश करते हैं
लेकिन mindset वही पुराना रहता है।

और जब mindset नहीं बदलता
तो results भी नहीं बदलते।

Exercise 1

Your Current Money Beliefs

हर व्यक्ति के अंदर पैसे को लेकर कुछ beliefs होते हैं।

Example:

- “पैसा कमाना बहुत मुश्किल है”
- “Rich लोग lucky होते हैं”
- “Business risky है”

अब लिखिए:

पैसे के बारे में मेरे अंदर कौन-कौन से beliefs हैं?

Belief 1:

Belief 2:

Belief 3:

Reflection

अब सोचिए:

इनमें से कौन सा belief
आपको financially grow होने से रोक सकता है?

Mindset 1 Workbook

Taking Responsibility for Your Life

Millionaire mindset की पहली habit है:

Radical Responsibility

Average mindset blame करता है।

Millionaire mindset ownership लेता है।

Example:

अगर business fail होता है

Average mindset:

“Market खराब है”

Millionaire mindset:

“मुझे क्या सीखना चाहिए?”

Exercise 2

Blame Awareness

अपनी life के 3 areas लिखिए
जहाँ आप किसी को blame करते हैं।

Example:

- job
- financial situation
- opportunities

Area 1:

Area 2:

Area 3:

Transformation Question

अगर मैं पूरी responsibility ले लूँ
तो मैं क्या different कर सकता हूँ?

Mindset 2 Workbook

Thinking Bigger Than Your Current Reality

Average mindset limits में सोचता है।

Millionaire mindset possibilities में सोचता है।

Example:

Average thought:

“मैं शायद ₹50k per month earn कर सकता हूँ”

Expanded thought:

“मैं ₹5 lakh per month income system create कर सकता हूँ”

Exercise 3

Your Bigger Vision

कल्पना करें:

अगर कोई limitation न हो
तो आपकी ideal life कैसी होगी?

Income:

Lifestyle:

Impact:

Mindset 3 Workbook

Obsession With Learning

Successful लोग learning को hobby नहीं मानते।

वे इसे **strategy** मानते हैं।

Example:

कई entrepreneurs रोज
1–2 घंटे learning पर spend करते हैं।

क्यों?

क्योंकि new knowledge = new opportunities.

Exercise 4

Learning Audit

पिछले 12 महीनों में आपने time spend किया:

Entertainment पर:

Learning पर:

Reflection

क्या आपका time investment
आपके future goals को support करता है?

Mindset 4 Workbook

Identity Upgrade

आपकी identity आपकी reality create करती है।

अगर identity है:

“मैं average इंसान हूँ”

तो subconscious उसी level की life create करेगा।

Exercise 5

Identity Discovery

यह sentence पूरा करें:

“मैं अभी खुद को इस identity से देखता हूँ:”

अब लिखिए:

“मैं भविष्य में खुद को इस identity में देखना चाहता हूँ:”

Mindset 5 Workbook

Environment Awareness

आपका environment silently आपकी thinking shape करता है।

Example:

अगर आपके आसपास लोग हमेशा complain करते हैं
तो धीरे-धीरे ambition कम हो जाता है।

Exercise 6

Circle Audit

अपने 5 closest लोगों के नाम लिखिए।

1.
2.
3.
4.
5.

अब पूछिए:

क्या यह लोग मुझे inspire करते हैं
या limit करते हैं?

Mindset 6 Workbook

Failure Reframing

Average mindset failure से डरता है।

Millionaire mindset failure को feedback मानता है।

Exercise 7

Failure Learning Exercise

अपनी 3 biggest failures लिखिए।

Failure 1:

Failure 2:

Failure 3:

अब लिखिए:

इन failures से मुझे क्या सीख मिला?

Mindset 7 Workbook

Seeking Mentorship

Success अकेले achieve करना मुश्किल होता है।

क्योंकि हर इंसान के blind spots होते हैं।

Mentorship learning accelerate करती है।

Exercise 8

Guidance Awareness

आपको life के किस area में guidance चाहिए?

- mindset
- career
- business
- money

लिखिए:

Deep Self-Realisation Exercise

अब इन सवालों के answers honestly लिखिए।

Question 1

अगर मैं अगले 10 साल
exactly ऐसे ही mindset के साथ जीता रहा…

तो मेरी life कैसी होगी?

Question 2

अगर मैं अपना mindset seriously upgrade करूँ…

तो मेरी life कैसी बन सकती है?

Question 3

क्या मैं average life जीना चाहता हूँ
या extraordinary life create करना चाहता हूँ?

Final Commitment Page

यह decision moment है।

यह sentence लिखिए:

“मैं अपने mindset को upgrade करने के लिए committed हूँ
और मैं growth journey को seriously लूँगा।”

Signature:

Date:

Final Message

Success information से नहीं आती।

Success transformation से आती है।

और transformation तब होता है
जब mindset बदलता है।

By Deepak Jain 2.O

India's Leading Healer & Manifestation Coach